Démarrages de séances

Module 4		
	Objectifs:	
Pos	Sécuriser l'environnement er des questions ni trop ouvertes ni trop fermées (éviter les "Comment ça va aujourd'hui ? Que s'est-il passé depuis la dernière fois? ") Lien avec l'agir, ou l'écoute de soi selon la personne présente	
	Exemple 1 : sécuriser / pilier s'écouter	
"Bonjour,		
Êtes-vous bien installée ? Êtes-vous prête à démarrer la séance ?		
Avoir un temps de calme rien que pour vous est essentiel, prenez le temps de fermer la porte, de mettre un post-it dessus "ne pas déranger", de décrocher votre téléphone		
Dites-moi quand vous êtes prête.		
()		
Parfait. Qu'aimeriez-vous célébrer aujourd'hui ?		
()		



Bien, je propose que vous preniez un moment pour fermer les yeux et ressentir cette gratitude pour tout cela."

	Exemple 2 : sécuriser / pilier agir
"Bonjour,	
Êtes-vous bie Êtes-vous pro	en installée ? ête à démarrer la séance ?
Parfait, comr	mençons. Que retenez-vous du plan d'actions que nous avions mis en place
(n'a pas fa	it grand chose)
D'accord. Et	qu'avez-vous fait à la place qui a été utile pour votre objectif ?
(rien)	
Et en quoi ne	rien faire vous a-t-il aidé à avancer ?
()	
Que pensez-	vous de ce plan d'actions ?
()	
Que pourrait-	on faire autrement la prochaine fois ?
()	



Exemple 3 : sécuriser / pilier agir

"Bonjour,
Êtes-vous bien installée ? Êtes-vous prête à démarrer la séance ? Prenez le temps nécessaire.
Parfait. Première chose que j'aimerais explorer ensemble, c'est votre motivation dans ce processus de coaching. La réussite du processus repose sur votre engagement : comment l'évaluez-vous sur une échelle de 0 à 10 ?
()
Qu'est-ce qui permettrait de faire progresser votre motivation de 1 point ?
()
Concrètement, comment pourriez-vous le mettre en place pour la suite ?
()

